



Павел Щербаков

Профиль

Щербаков Павел в бизнесе более 15 лет. Начав свою карьеру 1997 году с администратора магазина мебели, в 2000 году стал совладельцем сети салонов сотовой связи, взяв на себя функции директора по продажам и управления персоналом. Имеет большой опыт работы в продажах как физическим, так и юридическим лицам, ведении переговоров и юридическом сопровождении сделок, вопросах аренды, планировании закупок. Помимо этого имеет значительный опыт работы по большинству направлений развития сети торговых аппаратов по приему платежей, установки аппаратов в сетевые магазины, вопросах обслуживания и технического сопровождения, заключении договоров аренды. В 2010 году по собственной инициативе перешел на работу «внутренним» тренером в компанию Sellwell.

Основные клиенты

За последние годы Павлом Щербаковым были разработаны и проведены программы развития и корпоративные тренинги для компаний: ВТБ, Сбербанк, MARS, Red Bull, Северсталь, Юниаструм Банк, АШАН, IBM, TNK-BP, XEROX, OCS, L'Oreal, сеть гипермаркетов «Глобус», Enter и другие.

Знаковые проекты

- Создание и внедрение программы «Основы продаж и холодные звонки» (Сбербанк, Юниаструм Банк)
- Программа «Управление командой продавцов-консультантов» (АШАН)
- Проведение трехуровневого цикла программ «Presentation skills» для компании XEROX
- Программа «СVM для бизнес-партнеров IBM»
- Программа «Переговоры: архитектура, партнерский и жесткий стиль» (ВТБ, Сбербанк)
- Программа «Продажи в презентационном стиле»
- Программа «Продажи в консультативном стиле» и другие.

Образование и сертификация

2014	Harvard Law School, Cambridge, MA	Certificate Program on negotiation
2014	Центр креативных технологий "Идеальные решения" (Тимохов В.И., "Мастер ТРИЗ")	Сертификат "Креативный бизнес: использование ТРИЗ в бизнесе "
1993 – 1998	Государственный Университет Управления, Факультет Международных Экономических Отношений	Государственный диплом, «Менеджер высшей квалификации в области малого и среднего бизнеса»

Карьера

2010 – сейчас	ООО «Сэлл Вэлл» (www.sellwell.ru), тренинговая компания	Партнер, Тренер – Консультант
2009 – 2011	ООО «Мобильные платежи»	Коммерческий директор, партнер
2006 – 2009	ООО «Торг Авитон»	Директор сети торговых аппаратов по приему платежей, партнер
2000 – 2006	ООО «Бирайт»	Коммерческий директор, Директор по продажам, совладелец
1998 - 2000	ООО «Артекс +»	Администратор салона сотовой связи
1997 – 1998	ООО «Мебель Шатуры»	Администратор мебельного магазина