



Мурат Шакирзянов

Профиль

Мурат Шакирзянов работает в индустрии развития почти 15 лет. За это время им было проведено более 1000 проектов в формате тренингов, коучинга, консалтинга, конференций, в которых участвовали свыше 10000 тысяч топ-менеджеров, менеджеров и сотрудников из транснациональных и национальных компаний. Начав в 1999 году свою трудовую деятельность с продавца-консультанта в субдилерской компании сотовой связи, в 2001 году он стал совладельцем бизнеса и директором по развитию, а в 2003 году стал участником startup Sellwell.

Рекомендации от клиентов

ВЭБ, Ростелеком, Зарубежнефть, УРАЛХИМ, Московская биржа, МТС, Розничная сеть МТС, Дикси, Карусель (Х5), Пит-Продукт, ВТБ24, Bonduelle, Сбербанк, РЖД, Henkel, IBM, Xerox, Heineken, Mars, Metro C&C, Wrigley, Royal Canin, L'Oreal, Enter, Nestle, Nestle-Purina, Dyson, МОСМАРТ, Auchan, Черкизово и многие другие.

Знаковые проекты

- Коучинг для топ-менеджера компании Сбербанк России по теме «Публичные выступления».
- Программа диагностики и развития команд топ-менеджеров High Performance Team для Пятерочка (Х5), Mars, Московская Биржа, Розничная сеть МТС, Ростелеком, Dyson
- Развитие переговорной компетенции топ-менеджеров Газпром уровня -1,-2, Глав Управ и Департаментов правительства города Москвы.
- Развитие лидерской компетенции для топ-менеджеров территориальных банков и руководителей центрального аппарата Сбербанка.
- Развитие переговорной компетенции ключевых специалистов (модель 3D) Карусель (Х5), Атрия Россия, ВЭБ
- Проведение конференций для компаний Ригли, МТС, Норильский Никель, Nestle-Purina и др.
- Проведение консультаций в области организации бизнес-процессов для топ-менеджеров и ключевых специалистов компаний Билайн, ВТБ24, Роснефть, Mars, Зарубежнефть.

Образование и сертификация

Июнь 2014	Harvard Law School, Harvard Negotiation Institute	Secrets of Successful Dealmaking
Июнь 2013	Harvard Law School, Harvard Negotiation Institute	Dealing with Difficult Conversations
Июнь 2013	Harvard Law School, Harvard Negotiation Institute	Negotiation Workshop: Improving Your Negotiating Effectiveness
1993 – 1998	Московский Энергетический Институт (Технический Университет), Факультет Автоматики и Вычислительной Техники	Государственный Диплом «Математик - Программист»

Карьера

2016 – настоящее время	Проект Sellwell/Managewell	Консультант, Коуч, Медиатор
2008 – 2016	Проект Sellwell/Managewell/Teamwell	Совладелец компании, Менеджер проектов, Тренер, Консультант
2003 – 2008	ООО «Сэлл Вэлл» (www.sellwell.ru), тренинговая компания	Менеджер проектов, Тренер
2001 – 2003	ООО «БиРайт», сеть салонов сотовой связи	Директор по персоналу, управляющий партнер
1998 – 2001	ООО «БиРайт», сеть салонов сотовой связи	Продавец – консультант, администратор