



# Игорь Корытников

## Профиль

Игорь Корытников имеет продолжительный опыт работы в отделах продаж крупных транснациональных компаний сектора FMCG.

За 7 лет работы в компании Mars Игорь получил опыт управления продажами в различных каналах: традиционная розница, дистрибуторы, региональные и национальные ключевые клиенты, а также управленческий опыт по формированию эффективных команд. В зоне ответственности Игоря были взаимодействие с такими клиентами как Ашан, Метро и X5 RG и команда более чем 40 человек.

На позиции Менеджера по работе с ключевыми клиентами в компании Coca-Cola HBC Игорь отвечал за крупнейших клиентов on-trade канала с годовым оборотом более 1 млрд. рублей.

С 2014 года Игорь принял решение продолжить свой профессиональный путь в области обучения и развития. В его зоне ответственности была поддержка развития коммерческих компетенций сотрудников канала по работе с национальными ключевыми клиентами компании Coca-Cola HBC. На этой позиции Игорь провел 95 тренинговых программ (231 тренинг-день, 934 участника)

## Знаковые проекты

- Разработка и проведение программ «Убедительная продажа» и «Эффективное управление» для сотрудников отдела продаж (Coca-Cola HBC)
- Внедрение модели функциональных компетенций для сотрудников Modern Trade канала (Coca-Cola HBC)
- Разработка и лидерование проекта «Школа эффективного мерчендайзинга» на уровне Московского региона (Mars)

## Образование и сертификация

2003-2018	"Ораторское мастерство" Синтон "Освоение метода модерации" Бюро Акцент "Создание бизнес-презентаций" PowerLexis "Conflict management" Mars "Типы личности" MBTI Mars "Negotiation Skills" Mars "People management" Mars "Профессиональный подход к продажам" Reemtsma	Дипломы и сертификаты по программам
2014	Global Headway Training & Consulting	Школа корпоративных бизнес - тренеров
1998 - 2003	Поволжская Академия Государственной службы имени П.А.Столыпина	Государственный Диплом "Менеджер Государственного и муниципального управления"

## Карьера

2019 - сейчас	ООО "Сэлл Вэлл" (www.sellwell.ru), тренинговая компания	Тренер - Консультант
2014 – 2019	Coca-Cola HBC Russia	Менеджер по обучению отдела продаж Менеджер по работе с ключевыми клиентами
2007 – 2014	Mars inc.	Старший специалист по работе с ключевыми клиентами Территориальный супервайзер
2005 – 2007	ОАО «Сады Придонья»	Региональный представитель
2003 – 2005	«Imperial Tobacco»	Торговый представитель