



Курбатов Кирилл

Профиль

Кирилл Курбатов начал свою тренерскую карьеру в 2009 году. За это время было проведено более 600 тренинговых мероприятий как внутри компании, так и в роли внешнего провайдера. Карьеру тренера Кирилл начал в крупной международной FMCG компании, руководил отделом продаж (более 300 сотрудников), отделом обучения (12 региональных тренеров), построил систему обучения в бизнес процессы отдела продаж, что значительно повысило эффективность результатов продаж.

Кирилл обучил более 2000 человек по таким темам, как: Навыки продаж; Навыки переговоров; Навыки публичных выступлений; Наставничество; Навыки управления.

В продажах Кирилл с 2003 года, у него есть опыт работы в таких сферах как: FMCG, Sport retail. Одним из своих лучших достижений он считает внедрения комплекса обучающих мероприятий для отдела продаж, что позволило увеличить ключевые показатели продаж: Объем продаж на 14%; Дистрибуцию ключевых sku с 60 до 83%.

Управленческий опыт Кирилл получил с 2007 по 2009 год, руководя 50 торговыми представителями и 7 супервайзерами, а также с 2011 по 2015 руководя 12 региональными тренерами и 500 руководителя (функционально).

Основные клиенты

За время работы Кириллом Курбатовым были проведены программы развития и корпоративные тренинги для компаний:

«Сбербанк России», «HEINEKEN», «Банк Санкт-Петербург», «Ростелеком», «Роснефть», «Henkel», «Башнефть» «Henkel Central Asia», «НЛМК», «Ингосстрах», «Mars», «Wrigley», «Северсталь», «Лукойл», «ОМК», «Кондитерская фабрика им. Н.К. Крупской», «Danone», «Хортица», «Beeline», «Зарубежнефть», «Группа компаний ИЛИМ», «CooperVision», «International Paper», «Балтийский завод — Судостроение», «ТАКЕДА» и пр.

Знаковые проекты

- “Наставничество” для руководителей подразделений
- “Навыки продаж” для торговых представителей и руководителей подразделений
- “Навыки Переговоров” для руководителей подразделений и КАМ
- Внедрение стандартов продаж и обучения на рабочем месте

Образование и сертификация

2014	Институт Коучинга (СПб)	Сертификат “Коучинг в бизнесе”
2014	International College of Business-Trainers	Сертификат “Бизнес-тренер”
2013	London Institute of Leadership & Management.	Сертификат “Action learning facilitation”.
2012 – 2013	Университет Риторики, Ораторского Мастерства	Сертификат “Ораторское мастерство для тренеров”
2010	Институт Тренинга (СПб)	Сертификат “Тренинг для тренеров”
2002 – 2007	Санкт-Петербургская Государственная Лесотехническая Академия им. С. М. Кирова	Государственный Диплом “Инженер-проектировщик”

Карьера

2015 – сейчас	ООО “Сэлл Вэлл” (www.sellwell.ru), тренинговая компания	Партнер, Тренер-консультант
2011 - 2015	ООО “Хейнекен”, пивоваренная компания	Менеджер по обучению
2009 – 2011	ООО “Хейнекен”, пивоваренная компания	Бизнес-тренер
2007 – 2009	ООО “Хейнекен”, пивоваренная компания	Территориальный менеджер
2006 - 2007	ООО “Хейнекен”, пивоваренная компания	Менеджер по продажам
2003 - 2005	ООО “Адидас”, sport retail	Менеджер по продажам