



Гиренков Юрий

Профиль

Юрий Гиренков в бизнесе более 14 лет. Его уникальный опыт сочетает три различные сферы деятельности: закупки, продажи и управление. Начал свою карьеру с закупок импортного сырья и комплектующих для российского производства. География партнёров: Китай, Япония, Индия и Западная Европа. Следующим шагом был переход в продажи. Проводил переговоры на уровне ТОП-менеджмента транснациональных компаний: Procter&Gamble, Shell, Sony и др., а также крупнейших российских корпораций, представленных в различных сегментах бизнеса: FMCG, Pharma, Automotive, Telecommunications, Engineering, Retail, Oil&Gas, E-com. Суммы заключенных сделок по итогам переговоров составляли до нескольких сотен миллионов рублей. В зоне ответственности подразделения из 17 человек, которое возглавлял Юрий, была коммерческая территория из более чем 200 клиентов с годовой выручкой в несколько миллиардов рублей.

Знаковые проекты

- Разработал и провел мастер-классы: «Деловые переговоры», «Управление эмоциями в переговорах», «Нестандартное мышление» для различных структурных подразделений компании «Ителла»
- Председатель комиссии по приёму государственных экзаменов по логистике РАНХиГС
- Преподаватель-практик по дисциплинам: «Деловые переговоры» и «Коммуникации в современном бизнесе» Высшей Школы Корпоративного Управления РАНХиГС
- Развитие навыков ведения переговоров для менеджеров и специалистов Danone, Nestle, Schneider Electric, ВСК Страхование, Яндекс, Зарубежнефть.
- Развитие навыков продаж для менеджеров и специалистов Takeda, Accor, Метинвест.

Образование и сертификация

2007-2009	ИНСТИТУТ БИЗНЕСА И ДЕЛОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ РАНХиГС	Мастер делового администрирования. Специализация: Предпринимательство и управление компанией
1999-2004	Военный Университет Министерства Обороны	Красный диплом и медаль с отличием Квалификация: Психолог, Специализация: Профессиональный психологический отбор
2012	Ultimate business consulting	Сертификат «The Secrets of Selling and Negotiation skills»
2019	Университет Синергия Школа Бизнеса	Свидетельство «Жесткие переговоры»

Карьера

2019 - сейчас	ООО "Селл Вэлл", тренинговая компания	Тренер – консультант
2009-2019	ООО «Ителла», международная логистическая компания	Руководитель отдела по работе с ключевыми клиентами, менеджер по продажам, внутренний тренер
2005 – 2009	ООО "ДорХан" производственная компания	Заместитель начальника отдела логистики
1999-2005	Вооруженные Силы Российской Федерации	Старший Лейтенант