

Беляев Игорь

Партнер,
тренер–консультант



Профиль

Игорь Беляев начал свою тренерскую карьеру в 2004 году. За это время он обучил более 1200 сотрудников, провёл более 250 тренинговых мероприятий как внутри компании, так и в роли внешнего провайдера. С 2005 года был внутренним тренером в компании GlobalConsulting - Saviant, а с 2011 года проводил тренинги по коммуникации и визуализации внутри компании Sellwell. С 2013 года является штатным тренером-экспертом. В продажах Игорь с 2003 года, у него есть опыт работы в таких сферах как: FMCG, услуги и IT. Одним из своих лучших достижений он считает продажу тренингового контракта более чем на 150 000\$.

Значительный управленческий опыт Игорь получил в 2005 году, руководя отделом более чем 50 человек. Под его руководством эффективность проектов команды возросла на 300% и увечила общие показатели по аудиту. С 2014 года вместе с партнёрами компании участвовал в создании уникальной программы по переговорам для топ-менеджмента РосАтома. С 2015 входит в состав преподавателей-экзаменаторов ВШБ МГУ им. Ломоносова.

Основные клиенты

За время работы Игорем Беляевым были разработаны и проведены программы развития и корпоративные тренинги для компаний: Henkel, ВТБ, Росатом, Атомэнергосбыт, Роснефть, Сибур, Билайн, Сбербанк, Яндекс, Boehringer Ingelheim, Mars, Danone, Nestle, Газпром Экспорт, Зарубежнефть, Вьетсовпетро, Mercedes Daimler, Росгосстрах, Согласие, Bizerba, Multivac, OMD Group, Российско-Германская внешнеторговая палата, RoyalCanin, GlobalConsulting, СкопоМама, HappyGifts, 4vida, Белый Клык, Schneider Electric,



Знаковые проекты

- Развитие навыков проведения переговоров для руководителей проектов ВТБ, Яндекс, менеджеров по закупке Mercedes, Nestle, Henkel
- Программ развития навыков управления и влияния для руководителей департаментов Газпром Экспорт, Зарубежнефть, Вьетсовпетро
- Обучение и подготовка менеджеров и специалистов Билайн по навыкам ведения переговоров
- Развитие переговорной компетенции губернаторов и их команд в рамках программы Digital образования Сбербанка

Образование и сертификация

- 2019** **Michigan State University**
Successful Negotiation Certification
- 2018** **Northwestern University**
High Performance Collaboration Certification
- 2018** **MIT School of Engineering**
Entrepreneurial Negotiations Certification
- 2017** **The University of Chicago Booth School of Business**
Sales Strategies Certification
- 2017** **Harvard Law School**
Harvard Contract Law Certification
- 2005** **Educational Centre A. F. Konto**
Государственный сертификат
“HR менеджер, специалист по созданию HR отдела”
- 2003 - 2010** **МГУ им. Баумана**
Государственный Диплом “Специалист-инженер приборов навигации и стабилизации”

Карьера

- 2013 - сейчас** **ООО “Сэлл Вэлл” (www.sellwell.ru), тренинговая компания**
Тренер-консультант
- 2010 - 2013** **ООО “Сэлл Вэлл” (www.sellwell.ru), тренинговая компания**
Внутренний тренер по направлениям коммуникации и визуализации, PR&Design менеджер
- 2008 - 2009** **Social Discovery Ventures**
Senior Production Supervisor
- 2006 - 2007** **ITM-Group**
Внутренний тренер, руководитель направления аудита
- 2003 - 2006** **Global Consulting, Saviant**
Внутренний тренер, супервайзер отдела аудита, аудитор