

Павел Щербаков

Партнер,
тренер–консультант

Профиль

Щербаков Павел в бизнесе более 25 лет. Имеет большой опыт работы в продажах и переговорах как в B2C, так и B2B секторах, юридическом сопровождении сделок, вопросах аренды, планировании закупок, управлении отделом продаж. Тренерскую карьеру в Sellwell начал в 2010 году. За это время он обучил более 4000 сотрудников и руководителей, провёл более 300 тренинговых мероприятий.

С 2016 года активно развивает переговорные и управленческие компетенции руководителей и сотрудников ТОП-лидеров энергетического и промышленного секторов России (Сибур, Евраз, Роснефть, Зарубежнефть, Росатом, Газпромнефть).

В 2017 году вместе с партнёрами компании участвовал в создании и проведении уникальной программы по переговорам и навыками влияния для HRD Росатома.

С 2018 года стал партнером и менеджером проектов в Sellwell.

Основные клиенты

За последние годы Павлом Щербаковым были разработаны и проведены программы развития и корпоративные тренинги для компаний: ВТБ, Сбербанк, MARS, Nestle, Danone, Red Bull, Северсталь, Юниаструм Банк, АШАН, Гиперглобус, IBM, XEROX, OCS, Orange, Газпромнефть, Такеда, Росатом, Сибур, Евраз, Роснефть, Зарубежнефть и другие.



Знаковые проекты

- Создание и внедрение программы «Переговоры: SDD-модель» (Сибур, Евраз)
- Программа «Эффективные переговоры для HRD» (Росатом)
- Создание и внедрение программы «Системное мышление» (Зарубежнефть и другие)
- Программа «Управление процессом переговоров» (Такеда)
- Программа «Навыки влияния» (Росатом)
- Программа «Управление отношениями с ключевыми клиентами» (Роснефть)

Образование и сертификация

- 2018** **Successfully completed and received a passing grade in DS101X: Statistical Thinking for Data Science and Analytics**
Certificate Program on Statistical Thinking for Data Science and Analytics (Columbia University through edX)
- 2017** **Successfully completed and received a passing grade in PH559x: Causal Diagrams: Draw Your Assumptions Before Your Conclusions**
Certificate Program on Causal Diagrams: Draw Your Assumptions Before Your Conclusions (Harvard University through edX)
- 2017** **Successfully completed and received a passing grade in GSE3x: Introduction to Data Wise: A Collaborative Process to Improve Learning & Teaching**
Certificate Program on Introduction to Data. A Collaborative Process to Improve Learning & Teaching (Harvard University through edX)
- 2017** **Successfully completed and received a passing grade in HLS2X: Contract Law: From Trust to Promise to Contract**
Certificate Program on Contract Law: From Trust to Promise to Contract (Harvard University through edX)
- 2017** **Successfully completed and received a passing grade in GSE2x: Leaders of Learning**
Certificate Program on Leaders of Learning (Harvard University through edX)
- 2014** **Harvard Law School, Cambridge, MA**
Certificate Program on negotiation
- 2014** **Центр креативных технологий "Идеальные решения" (Тимохов В.И., "Мастер ТРИЗ")**
Сертификат "Креативный бизнес: использование ТРИЗ в бизнесе "
- 1993-1998** **Государственный Университет Управления, Факультет Международных Экономических Отношений**
Государственный диплом, «Менеджер»

Карьера

- 2010 - сейчас** **ООО "Сэлл Вэлл" (www.sellwell.ru), тренинговая компания**
Партнер, Тренер – Консультант
- 2009 – 2011** **ООО «Мобильные платежи»**
Коммерческий директор, партнер
- 2006 – 2009** **ООО «Торг Авитон»**
Директор сети торговых аппаратов по приему платежей, партнер
- 2000 – 2006** **ООО «Бирайт»**
Коммерческий директор, Директор по продажам, совладелец
- 1998 - 2000** **ООО «Артекс +»**
Администратор салона сотовой связи