



Беляев Игорь

Профиль

Игорь Беляев начал свою тренерскую карьеру в 2004 году. За это время он обучил более 1200 сотрудников, провёл более 250 тренинговых мероприятий как внутри компании, так и в роли внешнего провайдера. С 2005 года был внутренним тренером в компании GlobalConsulting - Saviant, а с 2011 года проводил тренинги по коммуникации и визуализации внутри компании Sellwell. С 2013 года является штатным тренером-экспертом.

В продажах Игорь с 2003 года, у него есть опыт работы в таких сферах как: FMCG, услуги и IT. Одним из своих лучших достижений он считает продажу тренингового контракта более чем на 150 000\$.

Значительный управленческий опыт Игорь получил в 2005 году, руководя отделом более чем 50 человек. Под его руководством эффективность проектов команды возросла на 300% и увечила общие показатели по аудиту.

С 2014 года вместе с партнёрами компании участвовал в создании уникальной программы по переговорам для топ-менеджмента РосАтома.

С 2015 входит в состав преподавателей-экзаменаторов ВШБ МГУ им. Ломоносова.

Основные клиенты

За время работы Игорем Беляевым были разработаны и проведены программы развития и корпоративные тренинги для компаний: Henkel, ВТБ, Росатом, Атомэнергосбыт, Роснефть, Сибур, Билайн, Сбербанк, Яндекс, Boehringer Ingelheim, Mars, Danone, Nestle, Газпром Экспорт, Зарубежнефть, Вьетсовпетро, Mercedes Daimler, Росгосстрах, Согласие, Bizerba, Multivac, OMD Group, Российско-Германская внешнеторговая палата, RoyalCanin, GlobalConsulting, СкороМама, HappyGifts, 4vida, Белый Клык, Schneider Electric,

Знаковые проекты

- Развитие навыков проведения переговоров для руководителей проектов ВТБ, Яндекс, менеджеров по закупке Mercedes, Nestle, Henkel
- Программ развития навыков управления и влияния для руководителей департаментов Газпром Экспорт, Зарубежнефть, Вьетсовпетро
- Обучение и подготовка менеджеров и специалистов Билайн по навыкам ведения переговоров
- Развитие переговорной компетенции губернаторов и их команд в рамках программы Digital образования Сбербанка

Образование и сертификация

2019	Michigan State University	Successful Negotiation Certification
2018	Northwestern University	High Performance Collaboration Certification
2018	MIT School of Engineering	Entrepreneurial Negotiations Certification
2017	The University of Chicago Booth School of Business	Sales Strategies Certification
2017	Harvard Law School	Harvard Contract Law Certification
2005	Educational Centre A. F. Konto	Государственный сертификат "HR менеджер, специалист по созданию HR отдела"
2003 – 2010	МГТУ им. Баумана	Государственный Диплом "Специалист-инженер приборов навигации и стабилизации"

Карьера

2013 – сейчас	ООО "Сэлл Вэлл" (www.sellwell.ru), тренинговая компания	Тренер-консультант
2010 - 2013	ООО "Сэлл Вэлл" (www.sellwell.ru), тренинговая компания	Внутренний тренер по направлениям коммуникации и визуализации, PR&Design менеджер
2008 - 2009	Social Discovery Ventures	Senior Production Supervisor
2006 – 2007	ITM-Group	Внутренний тренер, руководитель направления аудита
2003 - 2006	Global Consulting, Saviant	Внутренний тренер, супервайзер отдела аудита, аудитор